

LA VALEUR AVANT TOUT

...[le Manifeste derrière le mouvement!](#)

Rejoignez nous

[CLIQUER ICI](#)

Copyright 2009, **Dr.Mani Sivasubramanian** and **InfoProfitz.com**

Vous avez la permission de distribuer, partager, et republier ce document à condition qu'il soit laissé intacte sans changement au niveau du format ou du contenu.

Qu'adviendrai t'il si **VOUS**, en tant qu'entrepreneur en ligne et infopreneur obsédé par l'idée de valeur, faisiez **ces choses**?

Pour quiconque tombe sur votre présence en ligne sur le Web...

Créer un site Web rempli d'un contenu qui informe, éduque, et amuse votre audience, leur donnant ce qu'ils recherchent, leur fournissant quelque chose d'utile et d'avantageux – gratuitement

Pour quiconque prend le temps de l'explorer...

Offrir un trésor insoupçonné d'informations précieuses basé sur votre expertise, expérience et enthousiasme, des choses qui améliorent la vie de toute personne qui entre en contact avec vous - sans leur demander de s'abonner ou même leur email

Pour quiconque se joint à votre fichier clients par email...

Publier un Bulletin Electronique ou Newsletter via email rempli des réponses précises en rapport avec les questions qui les préoccupent, des solutions aux problèmes qui les assaillent, idées, conseils ou aides pour atteindre leurs buts

Pour quiconque lit votre magazine électronique ou Ezine...

Communiquer clairement et rester en contact fréquemment , découvrir ce qu'ils veulent et ont besoin, en trouvant une manière pour leur livrer l'info de manière efficace, en agissant dans votre secteur de spécialisation en tant que guide et mentor rempli de compassion

Pour quiconque voudrait acheter quelque chose chez vous...

Créer, compiler ou se procurer les droits pour un produit qui introduit vos futurs clients à votre domaine d'expertise, en utilisant un style et un modèle plus axés sur la façon dont ils tireront des bénéfices de cet achat que du profit que vous allez tirer de cette vente

Pour quiconque est hésitant lors de ce premier achat...

Faire une proposition si attrayante, sans risque pour l'acheteur et avantageuse - avec une mise à prix si accessible par rapport à la valeur inhérente du produit/service - afin de faciliter sa décision qui doit être aussi simple, sûre et sans stress que possible

Pour quiconque a déjà commandé vos produits et services...

Faire un suivi, prendre des nouvelles, et s'engager avec empathie avec les acheteurs après qu'ils aient acheté chez vous, pour s'assurer qu'ils obtiennent le maximum de valeur de cette interaction, peu importe le montant de l'achat lors de la vente initiale

Pour quiconque veut aller plus loin et acheter un peu plus chez vous...

Etre sélectif au niveau des produits, programmes ou services que vous offrez à votre clientèle, les adaptant en fonction de leurs besoins, niveaux d'expertise et habileté, plutôt qu'en les "chargeant" faisant "feu de tout bois."

En d'autres termes, qu'advient-il, si dans vos affaires en tant qu'infopreneur sur Internet, vous viviez pleinement cette philosophie de privilégier la **VALEUR AVANT TOUT - même avant que l'argent ne change de mains** - et ainsi continuer sur cette même ligne de conduite... pour toujours ?

Pouvez vous imaginer combien vos affaires vont prospérer, le bien que cela va vous procurer, et la joie que vous allez ressentir en aidant les autres à suivre cette approche ?

Votre but ultime sera le bien-être, la protection et le succès de vos futurs clients, vos abonnés, vos patients, VOS AMIS... pas simplement votre marge bénéficiaire au sein de votre business d'infopreneur.

En effet, d'une manière remarquable, vos affaires vont fleurir. Prospérer. EXPLOSER.

Ce qui est bien plus important, dans une certaine mesure, c'est que VOUS aurez du plaisir à être dans votre affaire, chaque jour de votre vie, tout en apportant de la valeur à votre réseau.

La clé dans tout ceci c'est de se poser une question cruciale, pour tout ce que vous prévoyez d'entreprendre dans votre affaire. La question à vous poser est celle ci :

« Ce que je fais rendra t'il la vie de mon client meilleure, d'une manière quelconque, que si je n'y avais jamais été ? »

Toutes les fois que la réponse sera « oui », votre récompense est garantie, que ce soit en termes d'argent, de respect, d'influence, de part de marché ou de croissance en valeur d'actifs.

Inversement, toutes les fois que la réponse est « non », vous devrez impérativement changer votre ligne de conduite et revoir ce que vous prévoyez de faire...de façon à obtenir un « oui » à la question !

Ajouter LA VALEUR AVANT TOUT...
Même avant que l'argent ne change de mains!

Que pensez vous de ce message?

Veillez prendre un moment pour partager vos pensées en laissant un commentaire sur notre blog,

[Money.Power.Wisdom - cliquez sur ici.](#)

Et pendant que vous êtes là, n'oubliez pas [de récupérer vos rapports-info GRATUITS](#) qui valent pas mal d'argent et que j'offre à titre gracieux – ma manière d'ajouter **LA VALEUR AVANT TOUT** à vos affaires et à votre vie.

Rejoignez le mouvement?

Le manifeste **LA VALEUR AVANT TOUT** deviendra la semence d'un mouvement qui créera un meilleur internet pour les infopreneurs. Un différent des perfides, pillant les clients, où « seul le fric compte » reste la devise, et ce manifeste sera plus en harmonie avec la VERITABLE éthique de l'infopreneur qui est d'influencer de manière positive la vie de notre audience.

Pour faire cela, nous avons besoin de nous entraider. Faire un effort concerté pour amener le changement. **Créer un mouvement.**

Cela commence par diffuser le message. Partager le manifeste **LA VALEUR AVANT TOUT** avec vos amis – partenaires commerciaux, abonnés et clients.

Par ailleurs, si vous voulez **partager ce manifeste avec VOS amis**, il y a une manière de le faire qui vous sera avantageuse. [Pour en savoir plus](#)